

Intern salgsuddannelsesforløb hos Generaxion | Aarhus

Byg en karriere i salg.

Du er måske færdig med en uddannelse inden for marketing, kommunikation eller business.

Men du kan mærke én ting:

Du kan ikke sidde stille hele dagen.

Du vil ud og tale med mennesker. Lære salg. Blive dygtigere. Skabe resultater. Tjene penge.

Mærke udvikling hurtigt.

Det her er ikke et klassisk "junior marketing-job". Det er en vej ind i den kommercielle verden.

Hos Generaxion søger vi profiler, der vil udvikle sig frem mod salg og rådgivning.

Du starter med at lære fundamentet:

- Kommunikation
- Relationsskabelse
- Behovsafdækning
- Telefonisk salg

Din første rolle bliver at booke møder til vores rådgivere inden for digital markedsføring.

Men ambitionen er større end det.

Undervejs er du en del af et internt forløb over 6 måneder med retning mod salg og rådgivning.

Det er sådan flere af vores nuværende profiler er startet.

Hvem passer rollen godt til?

Typisk personer som:

- Hellere vil tale med mennesker end arbejde bag en skærm hele dagen
- Motiveres af performance og udvikling
- Har ambitioner om salg, forretning eller rådgivning
- Gerne vil bygge en karriere hurtigt
- Trives i et miljø med tempo og høje forventninger

Du behøver ikke mange års erfaring. Men du skal have drive.

Du får:

- Fuldtidsstilling i Aarhus
- Fast løn + provision
- Intensiv læring i salg og kommunikation
- Tæt sparring og udvikling
- Mulighed for at bevæge dig videre mod rådgiverrolle
- Et miljø med ambitiøse profiler

Det her job er sandsynligvis ikke dig hvis:

- Du vil have meget faste rammer
- Du bliver hurtigt presset af modgang
- Du søger et roligt kontorjob

Praktisk:

Opstart hurtigst muligt

Send dit CV og ansøgning, eller bare en kort besked om hvorfor du tror, du passer ind.

Vi holder samtaler løbende.

Kontakt:

Bo Olin, Salgsdirektør