

Account Executives | Aarhus og København

Vi søger to strategisk dygtige, flittige og resultatorienterede Account Executives til Generaxion Agency (vores storkunde-team) med erfaring i new biz og kunderådgivning inden for digital marketing. Den ene stilling er i København – den anden i Aarhus

Om arbejdet

Som Account Executive i Generaxion Agency bliver du en nøglespiller i vores tværfaglige team, der udvikler og leverer skræddersyede marketingløsninger til virksomheder med komplekse marketingbehov. Din opgave er at udvikle stærke kunderelationer – nye såvel som eksisterende.

Du har digital erfaring, du er ikke bange for telefonen, og du vil gerne arbejde med salg af marketingprojekter, der spænder over digital strategi, performance marketing, branding & content samt e-com og websites.

Opgavepaletten

Dine primære ansvarsområder omfatter:

- Forberede pitches og præsentationer til kundemøder
- Rådgive virksomheder om strategi, digital markedsføring og branding
- Opbygge og vækste din personlige kundeportefølje
- Indgå i tværfagligt samarbejde med Generaxions award-winning team af digitale eksperter
- Deltage i månedlige/kvartalsvise rapporteringsmøder med kunder (sammen med dine teams) med fokus på KPI-opfølgning og performanceanalyser

Du vil naturligvis få en grundig introduktion til vores strategiske framework og alle vores serviceområder, samtidig med, at du bliver en del af et fagligt stærkt team af specialister, der altid er klar til faglig sparring.

Om dig

- Du ved, hvad kvalitet betyder – i rådgivning, proces og slutleverancer.
- Du har erfaring med salg og rådgivning inden for digital markedsføring og branding.
- Du er salgs- og rådgivningsorienteret, ambitiøs og går efter at nå dine mål.
- Du er proaktiv, løsningsorienteret og arbejder selvstændigt med høj integritet.
- Du er vedholdende og struktureret.

Generaxion tilbyder

Hos Generaxion bliver du en del af et ambitiøst og prisvindende digitalt team i en international bureaugruppe. Vi værdsætter kvalitet, faglig udvikling, teamwork og en god portion humor i hverdagen.

Derudover kan du se frem til:

- Spændende og udfordrende opgaver for førende brands
- Et inspirerende arbejdsmiljø med fagligt stærke kolleger
- Gode muligheder for personlig og faglig udvikling
- Attraktive ansættelsesvilkår inkl. pensionsordning og sundhedsforsikring
- Fleksibilitet i arbejdet
- Sociale arrangementer og teambuilding-aktiviteter

Er det dig, vi leder efter?

Fortæl os, hvem du er og hvorfor du er den rette til at drive vores kunders forretning fremad.

Send din ansøgning hurtigst muligt – vi behandler ansøgninger løbende.

Har du spørgsmål, kan du kontakte:

Tobias Christensen – Sales Director

26 82 94 85 / tc@generaxion.dk