

Strategy Specialist | Gør salg til din karriere

Hos Generaxion søger vi en **Strategy Specialist** til vores Nysalgsteam i Aarhus.

Vi leder efter dig, der er **sulten, udadvendt og ambitiøs**, og som ser salg som en karriere.

Det vigtigste er, at du elsker at tale med mennesker, kan lide at konkurrere og ikke lader dig slå ud af et nej.

Hvad skal du lave?

Som Strategy Specialist får ansvar for at skabe nye kunder til Generaxion.

Du kommer blandt andet til at:

- Kontakte potentielle kunder og skabe nye salgsmuligheder
- Afholde kundemøder og afdække virksomhedens behov
- Præsentere og sælge løsninger inden for digital marketing
- Tilpasse løsningen til den enkelte kunde – du sælger ikke bare ét produkt
- Forberede dig grundigt til kundemøder og følge op på dine leads
- Opbygge din egen kundeportefølje
- Fastholde relationen til dine kunder og identificere nye muligheder

Du starter med et stærkt fokus på **nysalg**, men målet er, at du over tid opbygger din egen kundeportefølje og bevæger dig videre i organisationen.

Du skal kæmpe for resultaterne

Vi lægger ikke skjul på, at starten er intensiv.

Du skal ringe. Du skal booke møder. Du skal lære vores løsninger at kende. Du skal håndtere afslag og hele tiden blive bedre.

Til gengæld får du en stejl læringskurve og et solidt fundament for en karriere inden for salg.

Du får løbende træning i blandt andet AI-tendenser, vores løsninger, behovsafdækning og lukketeknikker, og du sparrer tæt med både salgsledere og kolleger.

Og når du først har opbygget din kundeportefølje, ændrer jobbet karakter. Du får mulighed for at arbejde mere strategisk og rådgivende med dine kunder.

Hvem er du?

Vi forestiller os, at du:

- Ser dig selv bygge en **karriere inden for salg**
- Har masser af energi og elsker at tale med mennesker
- Er komfortabel med telefonen og tør tage den næste samtale
- Har konkurrencegen og motiveres af resultater
- Ikke tager et nej personligt og giver ikke op, selv efter utallige afslag
- Er nysgerrig og har lyst til at lære
- Tager ansvar for dine egne resultater og din kundeportefølje

Du behøver ikke have erfaring. Men du skal have ambitionerne.

Hvorfor Generaxion?

Fordi du får mulighed for at gøre salg til en karriere.

Du får samtidig:

- Fast løn + attraktiv bonus/provision
- Grundig salgsonboarding og løbende træning
- Tæt sparring med erfarne salgsledere og kolleger
- Mulighed for at tjene rigtig godt, når du skaber resultater
- En udviklingsvej videre i organisationen
- Mulighed for at arbejde strategisk og rådgivende med kunder
- En flad organisation med en stærk salgskultur

- En hverdag, hvor du både arbejder fra kontoret og møder kunderne fysisk

Vi tror på, at de bedste sælgere bliver endnu bedre, når de arbejder sammen.
Derfor fejrer vi resultater, lærer af hinanden og giver plads til ambitioner.

Er du klar til at bygge din salgskarriere?

Så vil vi gerne høre fra dig.

Send os dit CV og fortæl kort, hvem du er, hvad der driver dig, og hvorfor du vil gøre salg til din karriere.