Sales Consultant

Har du ambitionerne? Så har vi mulighederne
Vi leder efter dig, der er sulten, udadvendt og ambitiøs, og som ser salg som mere end bare et arbejde – du ser det som en karriere. Du elsker at tale med mennesker, motiveres af konkurrence og vil gerne se din indsats afspejle sig på lønsedlen.

Hvad skal du lave?

Som Sales Consultant får ansvar for at skabe nye kunder og forretning til Generaxion.
Du kommer blandt andet til at:
•Kontakte potentielle kunder og skabe nye salgsmuligheder
•Booke og afholde kundemøder
•Afdække kundernes behov og præsentere relevante løsninger inden for digital marketing
•Præsentere og sælge løsninger inden for digital marketing
•Tilpasse løsningen til den enkelte kunde – du sælger ikke bare ét produkt
•Forberede dig grundigt til kundemøder og følge op på dine leads
•Opbygge din egen kundeportefølje
•Fastholde relationen til dine kunder og identificere nye muligheder
Du starter med et stærkt fokus på nysalg, hvor du lærer at skabe kontakt, åbne døre og lukke aftaler. Efterhånden som du udvikler dig og skaber resultater, får du mulighed for at opbygge din egen kundeportefølje og arbejde mere strategisk og rådgivende med dine kunder.

Din indsats skal kunne betale sig

Vi lægger ikke skjul på, at salg kræver hårdt arbejde. Du skal ringe, booke møder, håndtere afslag og hele tiden arbejde på at blive bedre.
Til gengæld får du mulighed for at påvirke din egen indtjening.
Hos Generaxion får du en fast løn kombineret med en attraktiv bonus-/provisionsordning. Jo dygtigere du bliver, og jo bedre resultater du skaber, desto mere kan du tjene. Der er altså gode muligheder for at opbygge en rigtig stærk indtjening, hvis du har ambitionerne og er villig til at lægge indsatsen.
Du får løbende træning i blandt andet AI-tendenser, vores løsninger, behovsafdækning og lukketeknikker, og du sparrer tæt med både salgsledere og kolleger.
Og når du først har opbygget din kundeportefølje, ændrer jobbet karakter. Du får mulighed for at arbejde mere strategisk og rådgivende med dine kunder.

Hvem er du?

Vi forestiller os, at du:
•Har ambitioner om at skabe en karriere inden for salg
•Har masser af energi og elsker at tale med mennesker
•Er komfortabel med telefonen og tør tage den næste samtale
•Motiveres af resultater, konkurrence og muligheden for at tjene godt
•Ikke tager et nej personligt og giver ikke op, selv efter utallige afslag
•Tager ansvar for dine egne resultater og din kundeportefølje
Du behøver ikke have erfaring. Men du skal have ambitionerne.

Hvorfor Generaxion?

Fordi du får muligheden for at gøre dine ambitioner til en konkret karriere.
Du får samtidig:
•**Fast løn + attraktiv bonus/provision** med mulighed for at øge din indtjening markant gennem dine resultater
•**Grundig salgsonboarding** og løbende træning, så du udvikler dig fagligt og personligt

•**Tæt sparring** med erfarne salgsledere og dygtige kolleger
•**En tydelig udviklingsvej** fra nysalg til egen kundeportefølje og større ansvar
•**Kompetencer for livet** inden for salg, forhandling, digital marketing og AI
•**Et ambitiøst salgsmiljø** med konkurrencer, teamspirit og fejring af gode resultater
•**En varieret hverdag** med både kontorarbejde og fysiske kundemøder
Måske vil du være en af de bedste sælgere på holdet. Måske drømmer du om at tjene rigtig godt eller på sigt tage næste skridt mod en lederrolle. Du behøver ikke have hele karrieren planlagt – men vi vil gerne investere i dig, der har lysten til at komme fremad.

Er du klar til at bygge din salgskarriere?

Så vil vi gerne høre fra dig.
Send os dit CV og fortæl kort, hvem du er, hvad der driver dig, og hvorfor du vil gøre salg til din karriere.