

Client Manager | København

Client Manager (Barselsvikariat) København

Vi søger en dynamisk og resultatorienteret Client Manager med skarp sans for kundepleje, strategisk tænkning og projektkoordinering til vores Generaxion Agency-team.

Du er en mester i at skabe og vedligeholde stærke kunderelationer, og du ser det som en spændende udfordring at drive komplekse marketingprojekter fra idé til succesfuld implementering og trives med at være det centrale bindeled mellem vores kunder og vores interne ekspertteams.

Hvis du er klar til at tage teten på spændende integrerede marketingløsninger, så vil vi meget gerne høre fra dig med det samme.

Om jobbet

Som Client Manager i Generaxion Agency bliver du en nøglespiller i vores tværfaglige team, der leverer skræddersyede marketingløsninger til virksomheder med komplekse behov. Du bliver en integreret del af kundernes marketingteams og sikrer, at vores ekspertise inden for digital strategi, branding, design, content produktion, e-commerce og digitale marketingdiscipliner omsættes til værdiskabende resultater for kunderne.

Dine primære ansvarsområder omfatter:

- Opbygge og pleje langsigtede kunderelationer på et praktisk og strategisk niveau
- Afholde månedlige kundemøder med fokus på KPI-opfølgning og analyse
- Opdatere og vedligeholde kundedokumentation, herunder content-planer, annoncebudgetter og godkendelsesprocesser
- Lede og koordinere integrerede marketingprojekter fra start til slut
- Sikre høj kundetilfredshed og levere fremragende service i alle faser
- Identificere nye forretningsmuligheder og udarbejde skræddersyede løsningsforslag
- Samarbejde tæt med interne specialistteams for at sikre optimal ressourceallokering og projektgennemførelse
- Overvåge projektøkonomi og sikre rettidig fakturering

Om dig

- Du har solid erfaring med account management og projektledelse, gerne fra bureau- eller konsulentverdenen
- Du har en strategisk forståelse for marketing og digitale løsninger
- Du er en stærk kommunikator med evnen til at bygge bro mellem forretning og kreativitet
- Du er struktureret, detaljeorienteret og har en naturlig sans for at skabe overblik
- Du trives i et dynamisk miljø og er god til at jonglere mellem flere opgaver samtidigt
- Du er proaktiv, løsningsorienteret og arbejder selvstændigt med høj integritet
- Du har gode engelskkundskaber, både skriftligt og mundtligt

Generaxion tilbyder

Hos Generaxion bliver du en del af et ambitiøst og socialt team i en international digital bureaugruppe. Vi værdsætter faglig udvikling, teamwork og en god portion humor i hverdagen. Derudover kan du se frem til:

- Spændende og udfordrende opgaver for førende brands
- Et inspirerende arbejdsmiljø med dygtige kolleger
- Gode muligheder for personlig og faglig udvikling
- Attraktive ansættelsesvilkår inkl. pensionsordning og sundhedsforsikring
- Fleksibilitet i arbejdet
- Sociale arrangementer og teambuilding aktiviteter

Der er tale om en 12-måneders tidsbegrænset stilling med opstart 1. november 2026 og

udløb 1. november 2027.

Har du spørgsmål, kan du kontakte:

Mads Sætre Jakobsen, Head of Strategy & Client Management

60468097 / mads@generaxion.dk

Send din ansøgning hurtigst muligt – vi behandler ansøgninger løbende.