Telemarketing Team Lead | Aarhus

Er du en stærk mødebooker med naturligt lederinstinkt? Og har du lyst til at tage næste skridt uden at slippe telefonen?
Vi søger en Telemarketing Team Lead, der vil bygge sit eget Telemarketing team op i vores Agency afdeling. Du bliver en del af et stærkt team, hvor sælgere, projektledere, Client Managers og specialister arbejder tæt sammen om at hjælpe nogle af Danmarks største virksomheder med at skabe vækst gennem digital markedsføring.

Din rolle: Gå forrest og skab resultater

Din opgave bliver at drive den daglige telemarketingindsats, opbygge og udvikle teamet og ikke mindst selv gå forrest. Du skal med andre ord både kunne tage styringen og tage telefonen.
Du får blandt andet ansvar for at:
- **Drive den daglige indsats:** Sikre struktur, fremdrift og fokus på dagens og månedens mål.
- **Gå forrest på telefonen:** Booke dine egne møder og vise vejen gennem din egen indsats og dine resultater.
- **Opbygge og udvikle teamet:** Coache, sparre og hjælpe dine mødebookere med at blive dygtigere til deres arbejde.
- **Skabe resultater:** Følge op på KPI'er, mødebooking, kvalitet og performance – både individuelt og samlet.
- **Onboarde nye kolleger:** Tage godt imod nye mødebookere og give dem en stærk start med træning og løbende sparring.
- **Optimere indsatsen:** Arbejde med pitches, målgrupper og arbejdsgange, så vi hele tiden bliver skarpere på vores mødebooking.

Hvem er du?

Vi forestiller os, at du har flere års erfaring med telemarketing, mødebooking eller opsøgende B2B-salg. Du kender telefonen, ved hvordan man får hul igennem til beslutningstagere og kan skabe en god dialog – også når det kræver flere forsøg.
Vi leder efter dig, der:
- Har minimum 2 års erfaring med telefonisk salg og B2B-mødebooking.
- Er stærk i dialogen med virksomhedsejere og beslutningstagere.
- Motiveres af mål, performance og synlige resultater.
- Har lyst til at tage ansvar for andre menneskers udvikling og succes.
- Trives i at motivere, coache og give konstruktiv feedback.
- Trives med selv at være aktiv på telefonen og gå forrest som det gode eksempel.

Det er ikke afgørende, om du tidligere har haft en formel ledertitel. Det vigtigste er, at du har erfaringen, personligheden og lysten til at tage lederskabet på dig.

Hvad får du hos os?

- Fast løn og en attraktiv provisions-/bonusordning.
- En central rolle med ansvar og mulighed for at sætte dit eget præg.
- Mulighed for at udvikle dig som leder uden at slippe det opsøgende salg.
- Et mindre team, som du får mulighed for at udvikle og præge.
- En arbejdsplads med ambitioner, højt tempo og stærkt sammenhold.
- Gode muligheder for personlig og faglig udvikling.

Lyder det som dit næste skridt?

Så vil vi meget gerne høre fra dig. Vi leder efter en profil, der har lyst til at tage ansvar, skabe resultater og være med til at bygge et stærkt telemarketingteam hos Generaxion.