

Senior Client Manager til Era | Aarhus

Har du en evne til at opbygge stærke relationer og drive komplekse digitale salgsprocesser? Motiveres du af opsøgende salg og af at skabe nye kunderelationer? Brænder du for at rådgive virksomheder om webshops, websites og digitale løsninger? Så er du måske den rette til Era. Vi søger en erfaren Senior Client Manager med solid erfaring inden for opsøgende salg og rådgivning i den digitale branche.

Dine arbejdsopgaver

- Opsøgende salg via LinkedIn, netværk, partnerskaber og outbound aktiviteter
- Dialog med nye potentielle kunder og indkomne leads
- At drive komplekse salgsprocesser med flere interessenter
- Afholdelse af kundemøder og behovsafdækning
- Forberedelse af pitches og præsentationer
- Rådgivning om digitale løsninger, webshops og websites
- Udarbejdelse af tilbud og kontrakter
- Udvikling af eksisterende kunder gennem relevant mersalg
- Sparring med kunder om digital udvikling, AI og effektivisering

Du bliver en del af et setup med intern mødebooker, som hjælper med at skabe nye møder og muligheder, men du skal samtidig selv være stærk i det opsøgende salgsarbejde og i at skabe relationer.

Vi forventer

For at få succes i rollen er det vigtigt, at du:

- Vil sælge de rigtige løsninger. Vi sælger kun noget, vi kan stå inde for.
- Har erfaring med opsøgende salg af digitale løsninger, gerne fra et digitalt bureau eller lignende virksomhed.
- Trives med at skabe nye relationer og åbne nye døre.
- Har forståelse for moderne webshop- og webplatforme. Vi arbejder primært med Shopify, WordPress, Magento og custom udviklede løsninger samt integrationer til ERP, PIM, økonomisystemer og andre forretningskritiske platforme.
- Har erfaring med både større og mindre digitale projekter. Projekterne varierer fra mindre løsninger til større projekter i millionklassen.
- Har interesse for AI og forstår, hvordan AI kan skabe værdi for virksomheder og digitale løsninger.
- Har en stærk digital forståelse og evner at sætte dig ind i kundernes forretning og digitale landskab.
- Trives med ansvar, tempo og høje ambitioner.

Hvad kan vi tilbyde dig?

- En attraktiv lønpakke bestående af grundløn og provision
- Muligheden for at præge din egen hverdag og salgsindsats
- Et stærkt digitalt team i ryggen med høj faglighed
- En virksomhed med høje ambitioner og kort vej fra idé til handling
- Intern mødebooker, som understøtter salgsarbejdet
- Mulighed for at arbejde med både spændende scaleups, SMV'er og større virksomheder
- Et miljø med fokus på udvikling, samarbejde og kvalitet

Om Era

Era er et ambitiøst og voksende digitalt bureau med specialister inden for design, udvikling, e-commerce og digital strategi.

Vi udvikler moderne digitale løsninger med fokus på performance, forretning og brugeroplevelse. Vi arbejder tæt sammen med ambitiøse virksomheder og hjælper dem med at skabe vækst gennem

stærke digitale løsninger.

Vi er en del af Generaxion, som har mere end 350 ansatte i Norden.

Har du spørgsmål, kan du kontakte:

Allan Helbæk Andersen / Senior Sales Manager

28184559 / aa@era.dk